

Zeig was in DIR steckt!

Komm ins Team



Die Danogips GmbH & Co. KG zählt zu den führenden Baustoff-Lieferanten in Deutschland. Als Komplettanbieter für den trockenen Innenausbau sind wir seit über 40 Jahren ein vertrauensvoller Partner für den Baustoff-Fachhandel. Seit 1992 gehören wir zur Knauf-Gruppe, einer der weltweit bedeutendsten Unternehmensgruppen der Baustoffindustrie.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams einen

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

Gebiet: Schleswig-Holstein, Hamburg,
nördliches Mecklenburg-Vorpommern/Niedersachsen

IHR Aufgabengebiet

- Realisierung der angestrebten Verkaufsziele in Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung
- Betreuung und Pflege der Kunden im Verkaufsgebiet
- Neukundengewinnung und Aufbau von partnerschaftlichen Beziehungen
- Beobachtung und Analyse des Marktumfeldes
- Technische Schulung und Beratung im Gebiet

Wir bieten IHNEN

- Eine überdurchschnittliche Vergütung
- Einen attraktiven Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Professionelle IT-Ausstattung und einen modernen Arbeitsplatz
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten, auch innerhalb der Knauf-Gruppe
- Flache Hierarchien, hohe Entscheidungskompetenz und viel Raum für Eigeninitiative

IHR Profil

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung oder ein wirtschaftliches Studium mit guten bautechnischen Kenntnissen?
- Sie haben bereits Erfahrungen im Vertrieb oder in der technischen Kundenberatung?
- Sie haben Spaß im Umgang mit Kunden und ein sicheres Auftreten?
- Sie sind teamfähig, zuverlässig und flexibel?
- Sie ergreifen Eigeninitiative und sind offen für Neues?
- Ihr Wohnsitz liegt idealerweise im Verkaufsgebiet?

Sie haben alle Fragen mit „Ja“ beantwortet?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angaben Ihres Gehaltswunsches und möglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

karriere@danogips.de

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen Frau Melina Stock (Tel.: 02131/71810-10) gerne zur Verfügung.